

Citat från den **19/12 2005**

Stefan Carlén om fri konkurrens (tidigare chef för Swebus Express)

<http://www.toni-schonfelder.com/swe.asp?kat=3&id=757&show=757>

Det känns som en ketchup flaska – först kommer ingenting, fortfarande kommer ingenting, sedan börja det sakta droppa för att därefter forsa ut.

Först var det Vägverket som gav tillstånd för privata icke skattesubventionerade Expressbussar att ta upp passagerare inom Dalarna län, självklart ställdes det höga förväntningar från Expressbussbolagen att snart "spränga" monopolisternas argument och motståndsvallen i övriga län.

Swebus Expressbuss chefen STEFAN CARLÉN gick ut med en debatt artikel i Värmlands Folkblad där han tar upp allt som detta Newsletter under åren har angripit.

Här följer några citat och hela artikeln återfinns efter detta.

- Mindre skattepengar till bussresor, mera till sjukvård, skolor och omsorg
- Låt värmlänningarna själva välja sitt sätt att resa i stället för att omyndigförklara dem
- Nu tvingas även gamla inbitna monopolister erkänna att konkurrensen har inneburit sänkta priser och ökad valfrihet för konsumenterna
- att omyndigförklara länets medborgare som dagligen tar beslut om mycket större frågor än priset på en bussbiljett
- den gamla monopolistens eviga klagan, som alltid beskriver nya aktörer i form av den skada de skulle vålla samhället
- I MIN VÄRLD finns det bara vinnare i ett sådant system

Debatt: Låt bussresenärerna välja vem de vill åka med

<http://www.vf.se/vf/docs/visa.asp?artikelID=72941>

Låt värmlänningarna själva välja sitt sätt att resa i stället för att omyndigförklara dem. Det skriver STEFAN CARLÉN, vd för Swebus Express, i ett öppet brev till Värmlands bussresenärer och erbjuder alla som redan har Värmlandstrafiks månadskort gratis resor med Swebus inom länet.

Just nu är vi mitt uppe i en brytningstid där försök att stoppa tiden och utvecklingen genom att reglera marknader kraschar. Nu tvingas även gamla inbitna monopolister erkänna att konkurrensen har inneburit sänkta priser och ökad valfrihet för konsumenterna.

Fortfarande finns dock fickor av gammal monopolism. Ett exempel är Värmlandstrafik som anser att det är till värmlänningars nackdel att ha många bussföretag som trafikerar sträckor inom länet och tar upp resande.

"Det finns 15 olika expressbussbolag som åker genom Värmland. Nej,

"värmlänningarna ska veta vilka priser som gäller", enligt Värmlandstrafik och Lars Bull. Detta som svar på varför det inte finns ett avtal med Swebus Express om att ta upp resande, trots att de som har månadskort med Värmlandstrafik skulle få resa gratis.

Detta är i mitt tycke dels att omyndigförklara länets medborgare som dagligen tar beslut om mycket större frågor än priset på en bussbiljett, dels den gamla monopolistens eviga klagan, som alltid beskriver nya aktörer i form av den skada de skulle vålla samhället.

VÄRMLANDSTRAFIK menar också att privata företag i en sådan situation skulle vara kortsiktiga till sin natur och endast välja russin ur kakan. Historien visar att politiskt drivna företag och organisationer snarare är de som agerar kortsiktigt och mer utifrån opinionssiffror än kundbehov. Privata företag som långsiktigt vill vara framgångsrika måste vinna kundernas förtroende genom en mix av bra leverans och lönsamhet. Åter har jag mer tilltro till värmlänningarnas förmåga att bedöma detta än Värmlandstrafik.

Jag tror också att värmlänningarna prioriterar bättre sjukvård, skolor och omsorg framför en närmast skenande ökning till länets kollektivtrafik.

123 miljoner år 2003 ökade med 22 miljoner till 145 miljoner år 2004.

Billiga bussresor mellan städer och län är en viktig samhällsfunktion - inte minst för många av dem som inte har råd med dyra bilresor eller som av andra skäl väljer bort bilen. Jag är lika övertygad om att en mångfald av aktörer på en sådan marknad innebär lägre offentliga subventioner än om man kör trafiken i ett monopolbolag. Fungerar det så i andra svenska län borde detsamma gälla för Värmland. Detta tack vare ett nytt fenomen sedan det reglerade samhällets dagar - lågprisföretag med hög kvalitet.

SWEBUS EXPRESS verkar i dag på en lågprismarknad utan några som helst offentliga subventioner. Sedan avregleringen för snart tio år sedan upptäcker allt fler konsumenter bussen som ett attraktivt alternativ. Jag som började min bana inom bussens värld före nämnda avreglering gläds också åt att vi på samtliga linjer som Swebus Express trafikerar också verkar som en prispressare.

Vårt erbjudande till värmlänningarna går i korta drag ut på att initialt erbjuda alla som redan har Värmlandstrafiks månadskort gratis resor med våra bussar inom länet, för att sedan sätta oss ner och diskutera hur vi kan skapa billiga bussresor inom länet, hur ni som skattebetalare får mest för era hårt förvärvade skattepengar.

I MIN VÄRLD finns det bara vinnare i ett sådant system - billiga resor så att ni får mer pengar kvar i era plånböcker, mindre skattepengar till bussresor, mera till sjukvård, skolor och omsorg. En lösning som också tillvaratar den trafik som redan går genom länet på ett mer förnuftigt sätt - i stället för att bussarna stannar och förarna tvingas sälla mellan passagerare beroende på var de stiger av, får alla som vill åka med.

Kära värmlänningar - jag vill givetvis ha kvar våra resenärer i Värmland och tror att det är av yttersta vikt för ett stort och glest befolkat län att det finns en mångfald av billiga bussresor som inte subventioneras av skattebetalarna.

Alternativet riskerar att inom en snar framtid drabba både av- och påstigande i Kristinehamn, Säffle, Karlstad och Filipstad, samt påverka trafiken till andra län. Av reaktionerna att döma verkar detta inte vara ert förstahandsval.
STEFAN CARLÉN

Stefan är numera 2008 VD för Säfflebussen och Bus4you